

SESIÓN Nº 3: ¡SOY UNA PERSONA EMPRENDEDORA!

Es normal que toda persona emprendedora inicie la formulación de sus ideas de negocio con muchas dudas, aquí algunas de las inquietudes que iremos resolviendo en esta sesión



¿Qué es una idea de negocio?
Una idea de negocio es el producto o servicio que quiero ofrecer.

Es importante que los planes de negocio consideren aspectos éticos y culturales de la localidad y que busquen generar resultados sociales y ambientales positivos en su entorno inmediato.

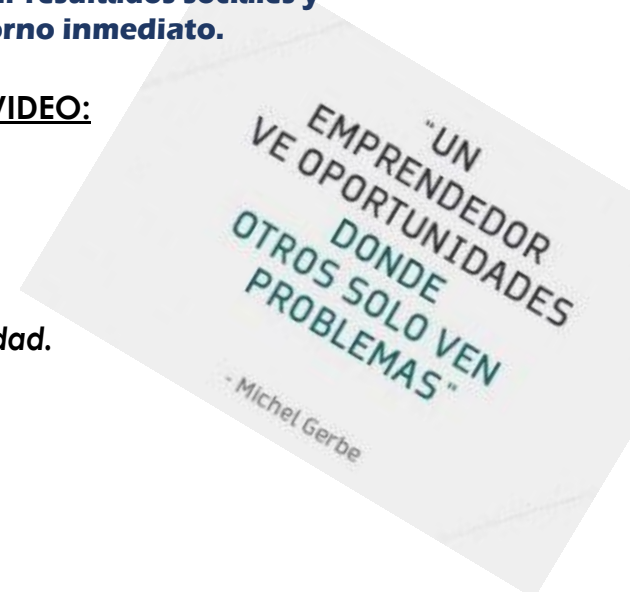
DA CLICK EN EL SIGUIENTE LINK Y OBSERVA ATENTAMENTE EL VIDEO:

<https://www.youtube.com/watch?v=3U-x0YD4sA8>

¿Cómo debe ser esta idea de negocio?




- **Debe ser una respuesta creativa a un problema o una necesidad.**

Te sugerimos idear nuevas soluciones para problemas ya existentes.



ACTIVIDADES:

1. Revisa cada una de las siguientes imágenes, identifica qué problemas se muestran y completa los siguientes recuadros:

	¿Qué problemas puedes identificar?	¿Qué idea de negocio Podrías proponer que solucione la necesidad identificada?
		
		
		
<p>Dibuja o pega un problema de tu localidad</p>		

- **Debe generar ganancias**

Un negocio debe darte ingresos mayores a los que has invertido inicialmente y para

saberlo, debes llevar el control de las finanzas.

Revisa los siguientes casos

Caso 1

Yessi tiene un negocio de venta de zapatos.

Ha comprado 50 pares de zapatos importados y el total de sus costos es de S/ 4000. Cada par de zapatos los está vendiendo a S/ 80.

¿Estará ganando? ¿Cuánto está ganando?

Caso 2

Julio tiene un negocio de decoración infantil.

Le han pedido su servicio para este sábado y sus costos en materiales e insumos es de S/ 2500. Julio le ha dicho a su cliente que el precio final por todo el servicio es de S/ 3200.

¿Consideras que su negocio está generándole ganancias?

2. Responde las siguientes preguntas.

- ¿Cómo sé si mi negocio genera ganancias o no? ¿Por qué?

- ¿Qué le sucede a un negocio si no genera ganancias? ¿Por qué?

- **Debe tener la posibilidad de crecer**

Es importante que la idea de negocio se inicie considerando las posibilidades de crecimiento que tendría, lo cual se hace presente en la definición de la visión.

- **Debe considerarse las implicancias éticas, sociales y ambientales**

¿QUÉ ES LA VISIÓN DE UN NEGOCIO?

Es el objetivo a largo plazo que se plantea la persona que tiene un negocio o dirige una empresa. La visión señala hacia dónde va, lo cual la ayuda a crecer, a no desviarse y a no perder de vista su sueño.

3. Observa las siguientes imágenes



¿QUÉ NEGOCIO ES?



¿CÓMO SE VE EL NEGOCIO EN UN FUTURO?

¿CÓMO ELEGIR UNA IDEA DE NEGOCIO?



Es probable que tengas muchas ideas para emprender un negocio, sin embargo, es importante que elijas una de ellas, en la cual concentrarás toda tu energía para poder validarla. Por ello, te sugerimos que utilices el siguiente cuestionario para

seleccionar la idea de negocio que tenga mejores condiciones para iniciar.

- **MENCIONA 2 IDEAS DE NEGOCIO**

IDEA N° 1: _____

IDEA N° 2: _____

4. CUESTIONARIO: EVALUANDO MI IDEA DE NEGOCIO

Marca la respuesta que más se ajusta a cada pregunta, de acuerdo con tu idea de negocio. Debes quedarte con la idea que más "Sí" obtuvo: esa es la idea de negocio que tiene las mejores condiciones para desarrollarse.

PREGUNTAS ORIENTADAS	IDEA N° 1		IDEA N° 2	
	SI	NO	SI	NO
1. ¿La idea me gusta y me motiva a ponerla en práctica?				
2. ¿He identificado una necesidad por satisfacer en mi localidad?				
3. ¿He identificado un mercado potencial para este producto o servicio?				
4. ¿Hay materias primas disponibles para fabricar y/o ofrecer este producto o servicio?				
5. ¿Puedo superar a la competencia?				
6. ¿Este negocio me permitirá obtener ganancias?				
7. ¿Me será posible producir este producto o servicio en mi localidad?				
8. ¿Las personas que son potenciales clientes me podrían preferir sobre la competencia?				
9. ¿Existen personas (potenciales clientes) que podrán consumir mi producto o servicio?				
10. ¿Es sencillo poder implementar este negocio?				
11. ¿Cuentas con las herramientas o equipos necesarios?				
12. ¿Cuentas con los recursos económicos para llevarlo a cabo?				
13. ¿Cuentas con la capacidad de calcular los costos?				
14. ¿Cuentas con alguna experiencia previa en ese negocio?				
TOTAL				

¿Qué idea de negocio tiene las mejores condiciones para emprender?

LUEGO DE DESARROLLAR TUS ACTIVIDADES: ENVIA TU ARCHIVO AL SIGUIENTE CORREO ELECTRONICO: rjchireb@hotmail.com, puedes enviarlo por whatsapp

ÉXITOS...