

### SESIÓN Nº 3: IDEAS EMPRENDEDORAS.



La “**idea**” del emprendedor es básicamente una forma de aprovechar una oportunidad real de negocio que ha sido detectada por él, son soluciones para cubrir necesidades del mercado que no están satisfechas o que son más eficaces que las existentes.

Se denomina **empreendedor** a aquella persona **que** identifica una oportunidad y organiza los recursos necesarios para cogerla. Es habitual emplear este término para designar a una «persona **que** crea una empresa» o **que** encuentra una oportunidad de negocio, o a alguien **quien** empieza un proyecto por su propia iniciativa.

Es normal que toda persona emprendedora inicie la formulación de sus ideas de negocio con muchas dudas, aquí algunas de las inquietudes que iremos resolviendo en esta sesión, como:

- QUE ES UNA IDEA DE NEGOCIO
- PUEDO SER UN EMPRENDEDOR

1.-A continuación observa las imágenes, identifican los problemas que se muestran en las imágenes

	Que problemas puedes identificar	¿Qué idea de negocio. Podrías proponer que solucione la necesidad identificada?
   <p data-bbox="73 1533 600 1606">Dibuja o pega un problema de tu localidad</p>		

¿Cómo debe ser esta idea de negocio?

- Debe ser una respuesta creativa a un problema o una necesidad.

Te sugerimos idear nuevas soluciones para problemas ya existentes.

- Debe generar ganancias

Un negocio debe darte ingresos mayores a los que has invertido inicialmente y para saberlo, debes llevar el control de las finanzas.